

インターネットを利用して売上が上がるヒントをお届け！

NEWS LETTER



もうちょい上↑ 94号

2022年 5月号
(奇数月発行)

【もうちょい上】は株式会社アイサポートが発行する、木村及び弊社スタッフと名刺交換させていただいた企業の担当者様及び、三条商工会議所に入会されている企業様に無料で定期的にお届けするニュースレターです。

 株式会社アイサポート 新潟県三条市須頃1丁目55
TEL 0256-33-5085 FAX 0256-46-0797

<https://www.is1.co.jp/>
豊富な実績はこちらから検索 アイサポート

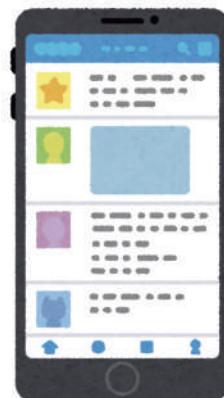
今更のメルマガ

最近、多いお問い合わせの中で、集客をしたいのでSNSや動画などはやりたいがハードルが高いので、手伝ってほしいという要望が多くなってきました。

背景にはSNSでの成功事例や周りの方がSNSで情報を発信していたり、SNSに触れる機会が多くなっている理由があると思います。

ただ、実際のお話を聞きましてみると、発信はしているので問い合わせはあるが、今までとちょっと違う客層だったり、小規模のビジネスだったりと、期待していたものと少し違うというお話を聞くようになってきています。

もちろん、うまくいっている方もいらっしゃいます！



ただ、中小企業の場合、大半がBtoBであるケースが多く、その場合はSNSよりもメール（メルマガ）の方がよいケースもあります。

理由としては、

- ・名刺交換しているので、面識はある。
- ・名刺交換するとメールアドレスを知ることができる。
- ・面識があるので、メールが届いたとしても開封してもらえる。
- ・面識があるので、何か聞きたいと思ったら電話などでも聞いてもらえる。



今更メルマガという感想をお持ちになるかもしれません、SNSと比較するとメールアドレスを知っているということは、相手のことを全然知らないというわけではないので、送信する相手への壁は低くなっています。

そこで定期的に情報を配信することで、自社を知ってもらえることになります。

また、多少古い情報でも、少し書き換えて送付することで時代にあったコンテンツになります。

さらに、SNSよりも頻度が少なくても、怠けている印象が少ないとろもいい点だと思います。

集客に困っている方は、改めて自社の名刺を整理し配信先の数を数えてみてはどうでしょうか。

当社も3年ほど前から、メルマガの配信をはじめています。

知らなかつたことがありましたという感想を聞いたり、詳しく教えてほしいというきっかけからお仕事のお付き合いが始まるケースが少しずつ増えております。

集客についてのお悩みがありましたら、お気軽にお問い合わせください。

いつでもご相談にのります。



お電話は **0256-33-5085** 木村まで！